



JAK PRZYGOTOWAĆ SIĘ DO PREZENTACJI PROJEKTU START-UP

PRODUKT/TECHNOLOGIA

Czym jest Twój produkt?

Przykłady użytkowania

Własność intelektualna (patenty, znaki towarowe)

Proszę opisać innowację, którą Twój produkt wnosi na rynek oraz dlaczego jest ona lepsza od innych?

W czym tkwi przewaga rynkowa?

Rynek

Jak duży jest rynek na Twój produkt?

Proszę zaprezentować dane pokazujące, że produkt jest faktycznie potrzebny na rynku:
przyrost liczby użytkowników, przyrost przychodów

Proszę zdefiniować problem, który jest na rynku? Proszę zaproponować rozwiązanie danego problemu

Dlaczego teraz jest dobry moment na wejście na rynek, jaki jest trend?

Kto jest Twoją konkurencją? Czy istnieją rozwiązania, jakie?

MODEL BIZNESOWY

Jak projekt będzie zarabiać pieniądze? Kiedy projekt będzie zarabiał? Ile będzie zarabiał? Kto będzie (pierwszym, drugim itd.) klientem?

Jacy są kluczowi dostawcy i partnerzy?

Jakich kosztów utrzymania projektu się spodziewasz?

Jakiej inwestycji poszukujesz? Czego oprócz inwestycji pieniężnej (jakich kompetencji, jakiego wsparcia) oczekujesz od inwestora?

Co w zamian oferujesz?

Zespół

Rola członków zespołu w projekcie

Doświadczenie

Znajomość Rynku

Wykształcenie

Sukcesy

Jakich kompetencji brakuje w zespole?

ŚCIEŻKA REALIZACJI PROJEKTU

Z jakich kolejnych kroków będzie się składał projekt?

Jakie główne wydatki planowane są w projekcie?

Proszę wskazać Kamienie Milowe Projektu.

Największe ryzyka we wdrożeniu tego projektu?

Co może się nie udać?



DANE KONTAKTOWE